

Qui sommes nous ?

DigitHelp est une entreprise spécialisée en stratégie marketing digital et acquisition de visibilité sur le web. Nous aidons nos clients à mettre en place des stratégies marketing sur le web à travers différents canaux :

- La publicité digitale sur les réseaux sociaux et les moteurs de recherches
- Le marketing d'influence
- La création/refonte de site web
- La réalisation de charte graphique
- La réalisation de vidéos
- La mise en place de marketing automation
- Et bien d'autres services....

Profil recherché :

- Tu disposes de fortes compétences organisationnelles
- Tu es pro-actif(ve), rigoureux(se), analytique, et as le goût du challenge
- Doté(e) d'un bon relationnel et d'une bonne présentation, écrite comme orale, tu as une forte affinité avec les réseaux sociaux
- Tu aimes le travail en équipe et organises ton travail en autonomie
- Tu es déterminé(e) et motivé(e)
- Gros point fort : Tu as déjà pu gérer les réseaux sociaux d'une entreprise
- Tu as une âme d'entrepreneur

Toi ?

- Tu es autonome et sais prendre des initiatives.
- Tu n'as pas peur des contacts fréquents par téléphone
- Tu es créatif et n'aimes pas rester dans ta zone de confort.
- Tu as la capacité à t'adapter aux changements constants et à travailler efficacement dans un environnement qui évolue rapidement.

STAGE 6 MOIS Business Developer – Agence de Marketing Digital

Descriptif du poste :

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un/une Business Developer(e) en alternance/stage.

Une ambiance jeune, dynamique et soudée, en charge du développement du portefeuille client, tes missions principales consisteront à susciter l'intérêt pour les services que DigitHelp propose. Tu communiqueras au quotidien avec les prospects et feras la promotion de nos services. Force de proposition et autonome, tu as un intérêt pour le digital.

Tes tâches principales en support de ton maître d'apprentissage seront les suivantes :

- Prospection téléphonique, LinkedIn & E-mail
- Mise en place et amélioration des outils d'aide à la vente
- Étude des différents marchés pertinents, veille du marché
- Veille concurrentielle
- Structurer une base de données prospects/clients
- Réalisation des objectifs fixés ensemble

Caractéristique du poste :

- Poste à pourvoir en stage uniquement dès Janvier 2025
- Rythme recherché : 6 mois
- Rémunération de base
- Remboursement de 50% du titre de transport
- Full remote
- Location bureau plusieurs fois/mois

Processus de recrutement

- Postulation via [le formulaire](#)
- Entretien téléphonique (10/15 minutes).
- Entretien visio/physique (environ 45min) : présentation de ton parcours, échange sur tes motivations
- Réception de l'offre 🙌

Pourquoi nous ?

Rejoindre DigitHelp c'est rejoindre une aventure humaine entrepreneuriale

- Tu apprendras tous les jours et tu participeras à l'ensemble des échanges
- Une transparence totale
- Tu pourras participer à l'ensemble de la vie de l'entreprise et découvriras de nombreux outils et développera de réelles compétences
- Forte possibilité d'évolution rapide au sein de l'entreprise en croissance

[Je postule](#)